

Wir sind ein solide finanziertes, wachsendes, Familienunternehmen mit Sitz in Rheinböllen (Rhein-Hunsrück-Kreis) und beschäftigen uns mit der Entwicklung, Produktion und dem Vertrieb flexibler Verpackungen. In unserem Marktsegment sind wir ein etablierter Partner angesehener Markenartikler der Milchwirtschaft und der Süßwarenindustrie. Unsere Produktionsanlagen mit 11- und 8- Farben Flexodruckmaschinen, einer Bobst 20SIX CI und einer Bobst Expert CI gehören zu den modernsten in Europa.

## Sales Director Lebensmittelverpackung mit Fokus Nachhaltigkeit (m/w/d)

### Deine Aufgabenschwerpunkte:

- Erstellung von Wachstumsplänen, operative Umsetzung der Sales Strategie und Internationalisierung des Sales von Barriere Papieren in Milchwirtschafts-, Süßwaren Fleisch-/ Käse- und Nahrungsergänzungsmittelindustrie
- Disziplin. Verantwortung des Sales Teams, Führung, Coaching, Mitarbeiterentwicklung
- Planung sowie faktenbasierte Steuerung, Koordination und Kontrolle des Sales Teams mit voller Verantwortung für Sales und Margen
- Integre Vorbildfunktion für das Sales Team und Steuerung über KPIs und Sales Reports
- Neukundenakquise und systematische Pflege/ Ausbau der bestehenden Kundenbeziehungen
- Durchführen von Kunden-/Markt- und Produktanalysen, Recherchen zu Nachhaltigkeit von Verpackungen, Identifikation neuer innovativer Verpackungs-Trends und Absatzmöglichkeiten
- Standardisierung, Optimierung und Digitalisierung von Sales-Prozessen und Systemen

### Das wünschen wir uns von dir:

- Mehrjährige Berufserfahrung im Sales von flexiblen Verpackungen (Barriere Papieren, Aluminium-, Kunststofffolien Verbunde)
- Überzeugende Führungspersönlichkeit mit hoher Eigenmotiv. und souveränem Auftreten
- Teamorientierte, führungs- und umsetzungsstarke Persönlichkeit, Impulsgeber und Treiber mit sozialer Kompetenz, die zu unserer partnerschaftlichen „Du“ Unternehmenskultur passt
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse, weitere Sprachkenntnisse von Vorteil
- Anwendungsorientierte IT-Kenntnisse, starke Erfolgs- und Ergebnisorientierung
- Strategisches und konzeptionelles Denkvermögen sowie ausgeprägte Problem- und Konfliktlösungskompetenz; unternehmerische, proaktive und markt- und kundenorientierte Denk-/Arbeitsweise
- Ausgeprägte Bereitschaft zu Dienstreisen, hohe Affinität zu Zahlen, belastbar, zuverlässig, lernbereit, flexibel und kritikfähig

### Wir bieten dir:

- Einen unbefristeten Anstellungsvertrag in einem erfolgsorientierten und dynamischen Arbeitsumfeld. Du wirst von einem motiviertem Team und Führungskräften auf Augenhöhe eingearbeitet. Auf Wunsch fördern wir dich mit Schulungs- und Weiterbildungsangeboten zu verschiedensten Themen.

Die Position bietet die Möglichkeit, ein innovationsstarkes Unternehmen mit exzellenter Marktposition in einem spannenden Veränderungsprozess in die nächste Entwicklungsstufe zu begleiten und richtet sich an gestaltungs- und umsetzungsstarke Führungskräfte, die erfolgreich in mittelständischen Strukturen agieren.

Du glaubst, du passt zu uns? Dann freuen wir uns über deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe zu deinem frühestmöglichem Eintrittstermin und deiner Gehaltsvorstellung per E-Mail an Yvonne Borchers.